

Intelligenta fodersilor beställer mer foder automatiskt via mobiler

Finska Foder har utvecklat intelligenta fodersilor, med teknik som automatiskt beställer foder när fodret börjar ta slut. En variant har givare i silon, som skickar en signal via mobilavsändare till foderfabrikens beställningsdatabas. Den mest avancerade har kontakt mellan silon och foderfabriken on line och kan fungera som foderfabrikens utlokaliserad fabriksilo.

silor

Grisuppfödaren kan avtala om automatisk foderbeställning på tre olika sätt.

- I första fallet är det grisuppfödaren som skickar beställningssignalen i form av ett SMS med sin mobiltelefon, efter att personligen ha kollat i silon att fodret börjar ta slut, eller har någon form av mekanisk eller elektronisk övervakning som ger signal. Beställningen läggs in automatiskt i foderfabrikens dator.

- I andra fallet sänder en silogivare en signal till en uppringare, en black box, som sänder en beställningssignal direkt till foderfabrikens dator. Foderfabrikens dator skickar en återringningssignal till grisuppfödaren, inom en minut, som får godkänna eller annullera ordern med en knapptryckning.

Givaren är en enkel on/off-kontakt som monterats i silon.

Utlokaliserade fabriksilor

Modell 3 är den mest avancerade varianten på den nya tekniken, där man går ännu längre. Då rapporteras silornas innehåll kontinuerligt on line. Silorna kollas hela tiden med en väganordning och både uppfödaren

och foderfabriken kan se hur mycket foder som finns i silorna. Viktparametrar skickas kontinuerligt till foderfabrikerna.

-De silor som har detta system, kan t o m användas som foderföretagets utlokaliserade fabriksilor, säger Ulf Jahnsson, marknadsdirektör vid Suomen Rehu (Finska Foder), Finland. Teoretiskt kan foderfabriken äga fodret i silon under lagringen och grisuppfödaren kan avropa den kvantitet han behöver köpa till sina djur en tid framöver.

-Även i detta system sker beställningen automatiskt till fabriken och kvittens skickas till kunden för godkännande av beställningen.

Alla systemen medger beställningar av foder 24 timmar per dygn och foderfabrikerna behöver inte vara bemannade för att ta emot order.

-Alls systemen förutsätter också ett avtal mellan foderfabriken och djuruppfödaren om hur beställningarna ska genomföras, säger Ulf.

Olika investeringnivå

Investeringen vid de olika systemen är för:

Modell 1. En mobiltelefon.

Modell 2. Första silon 200 euro och därpå följande 100 euro/silo

Modell 3. Beroende på antal silor, från ungefär 1 000 euro och uppåt.

För uppfödaren innebär båda teknikerna en sak mindre att hålla koll på. Det finns alltid foder i silon. För foderfabriken blir det inga dyra panikleveranser. Det går lättare att planera körningarna, när beställningarna kommer i god tid.

Dessutom försvinner arbetsinsatsen på gården att kolla och beställa foder och på foderfabriken att ta emot ordern och lägga in den i planeringsdatorn.

Foderkostnaderna kan minskas

Att tillverka foder kostar ungefär lika mycket i de flesta europeiska länderna. Det är distributionen som är billigare söderut och dyrare här uppe i norr. När systemet med au-



Givaren och uppringningsautomatiken till den intelligenta silon.

tomatisk foderbeställning byggts ut, kan foderdistributionen rationaliseras och foderkostnaderna hållas nere.

Systemet, som heter Signaali 24, har testats på 6 gårdar i Finland.

Tekniken kan säljas till andra foder tillverkare

-Systemen är i första hand utvecklade för Finland, säger Gert Rahm, Finska Foder, Sverige. Vi har inte så många bulk kunder i Sverige och levererar i dagsläget endast bulkprodukter första veckan varje månad.

-Vi har sökt patent på delar av systemet, säger Ulf Jahnsson, och vi kommer att sälja systemen till andra foderföretag som är intresserade. Vi säljer inte bara foder, utan även teknologi.

-Så vitt vi kunnat finna, finns inget liknande system på marknaden.

Höga transportkostnader i Norden

-Orsaken till att vi tagit fram det nya systemet med flera teknikkivåer, är att vi under flera år studerat möjligheterna att sänka logistikostnaderna, säger Ulf Jahnsson. Vi har särskilt höga fraktkostnader här långt uppe i Norden. Förutom att fraktkostnaderna blir lägre, när vi kan samordna transporterna till näraliggande gårdar, kan vi köra längre foderserier när flera kunders silor kan fyllas med foder från samma recept. Det sänker tillverkningskostnaderna.

-Enligt modell 3 kan vi t o m fylla på silon när vi har vägarna förbi, om vi är överens med kunden om vilket foder det ska vara i silon framöver.

Lars-Gunnar Lannhard

SM 140 "Bra i magen" pulver

Förebygger tarmproblem
Ökad tillväxt
Ökad lönsamhet



TERRA NOVA®

TerraNova Svenska AB
Box 34, 730 40 Kolbäck
Tel 0220-37 410 Fax 0220-37 411

Försäljning
Kurt-Holger Eriksson
Tel 0430-308 07, 0708-305 949
Fax 0430-305 94

GRISPRODUCENTER I HALLAND!

Grisar från Halland uppfyller vår målsättning om korta gristransporter för bästa djuromsorg och miljö

Anmäl dina grisar till oss!
Vi har marknadens bästa avräkningspriser

AB GINSTEN SLAKTERI, Harplinge Tel 035-171 600, 070-594 82 72



KVALITETS-
UTGÖDSLINGAR

Sedan 1959

För alla djur!

Vänd er med förtroende till
AB HARRY JOHANSSONS UTGÖDSLINGAR

310 40 HARPLINGE. Tel 035-550 33, 551 34, bost Rolf 035-524 07. Fax 035-550 83

• Elektrisk utgådsling med nylonlina • Hydraulisk tryckutgådsling • Helhydraulisk linutgådsling

JYDEN



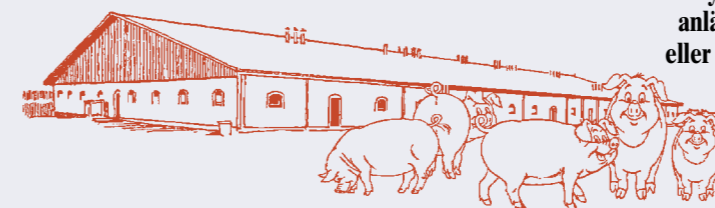
Kontakta oss för info!

Inredning för nöt och gris www.jydenbur.dk

Kjell Hansson 0511-127 72 Lennart Grehn 0504-155 93

VI BYGGER FÖR LANTBRUKET!

Vi bygger alla typer av anläggningar. Delad eller totalentreprenad.



KOSTNADSFRI RÅDGIVNING
I SAMBAND MED OFFERT!



Tel 044-851 00

Industrigatan 18, VINSLÖV

NYHET FRÅN



HIR – gris sätter dig som grisproducent i centrum och formar rådgivningen efter dina önskemål.

HIR – gris hjälper dig att uppnå en bättre och lönsammare grisproduktion.

HIR – gris erbjuder bl a rådgivning inom

- UTFODRING
- EKONOMI
- BYGGNADER
- VÄXTODLING UR FODERSYNPUNKT
- GREPPA NÄRINGEN
- INTERNATIONELL SAMVERKAN

Vårt ledord är
"att bli så bra som möjligt".

Ett oberoende rådgivningskoncept för bättre lönsamhet i svensk grisproduktion.

HIR
gris

Rådgivare
Anna Ohlson
044 - 22 99 30
0708 - 94 52 95

Hushållnings-sällskapet
Kristianstad
044 - 22 99 00 (vx)
www.hush.se/l

Hushållnings-sällskapet
Östergötland
013 - 35 53 00 (vx)
www.hush.se/e

