

HK Ruokatalo var steg ett Danish Crown blir steg två?

Det är nu klart att Swedish Meats verksamhet, inkl hel- och delägda dotterbolag, bl a QG, blir en del av HK Ruokatalo. Det spekuleras även om ett steg 2, där Danish Crown går samman med HK och där även det 50-50-ägda Sokolow blir en integrerad del i företaget. Liksom HKs baltiska företag.

östersjöregion

Det blir ett östersjöföretag! Ju närmare beslutet om HKs köp av Swedish Meats kom, desto oftare framfördes de här tankarna.

Hur ser slakterikartan ut om några år?

Vid Swedish Meats regionmöten visades en overhead av de olika slakterikoncernernas intresseområden, så det är ingen nyhet. Det var den kanske intressantaste bilden över framtidens slaktföretag, om man tänker sig slå samman HK, Swedish Meats och Danish Crown. Det blir ett slakteriföretag som sträcker sig från England i väst till Baltikum i öst och med målet att utvidga i framtiden i Ryssland och andra östländer. Danish Crown arbetar sedan länge på hela världsmarknaden, men under senare år har företaget orienterat sig allt mer österut. Det sker under medlemmarnas tryck, eftersom dollarkursen medför dåligt danskt grispris och den ständiga frågan vid danska grismöten är när danska grispriset ska närma sig det tyska.

Danish Crowns vd om europastrategin

-Danish Crown är inte aktiv i debatten om den svenska slaktstrategin. Vi har respekt för att Swedish Meats själva ska finna ut vad de vill göra med sitt företag. Danish Crown har en strategi för norra Europa, men jag vill inte gå in på några detaljer, säger Danish Crowns vd Kjeld Johannesen, tillika styrelseledamot i HK Ruokatalo. -Det är korrekt att vi varit intresserade av Swedish Meats. Jag kan bekräfta att vi varit med i diskussionen, men inte i realitetsförhandlingarna. -Jag kan inte gå på vad vi talar om i HKs styrelse, det får HKs ordförande och vd svara på, säger Kjeld. -Att vi har en hemmaopinion som är emot att Danish Crown engagerar sig i Swedish Meats är ingen hemlighet. Men de som ropar högst är inte alltid de som är representativa för alla medlemmar. -Om östersjökonceptet är rätt eller fel, vill jag inte kommentera, det vore att blanda

I den danska tidningen Børsen 12 december och i internationella tidningar, med hänvisning till Bloomberg, en amerikansk affärs-site, om att Tulip (Danish Crowns dotterbolag) tittar på ett tiotal köttföretag i öst och tänker köpa Cyulai Huskombinat i Ungern. Tulips vd Flemming Enevoldsen avvisar inte påståendet helt, utan hänvisar till att man ska gå igenom hela listan med Väst- och östföretag i köttbranschen.

Att Östersjökonceptet är ett högst realistiskt steg 2 i Scan-HK-affären håller även Magnus Lagergren med om.

-Det blir en spännande tid, om vi kommer med i HK, säger han, och hänvisar till att Kjeld Johannesen, Danish Crowns vd, sitter med i HKs styrelse, med full insyn i alla HKs affärer.

-Det är en intressant spekulat, upprepade han, när han deltog i Sörmlands Sparbanks möte i Flen nyligen.

-Visst, det är Östersjökonceptet som diskuteras, säger Hampe Moberg, Swedish Meats informationsdirektör. En verklighet om kanske två, tre, fem år kanske. Där även Danish Crown ingår.

Varför är inte Danish Crown starkaste partnern från början?

Varför är då inte Danish Crown huvudalternativet redan nu, när man tydligen räknar med Danish Crown även vid försäljningen till HK? Det finns flera bra förklaringar. En är att Danish Crown skulle ha svårt att sälja konceptet fusion med Swedish Meats till sina medlemmar. Vi vet ju, att så snart ett samgående om Swedish Meats diskuterats i medierna, då har Danish Crowns medlem-

sig i de svenska uppfödarnas sak. Om vi velat blanda oss i resultatet, har vi kunnat gå mera aktivt fram.

-Vi vill gärna tala om strategier i norra Europa, men det som sägs i tidningen Børsen är inget nytt. Vi har ett klart intresse av marknaderna i de nya EU-länderna.

Om att Atria blir isolerade i nordvästra Europa, säger Kjeld Johannesen, att fokus på en stark regional marknad kan vara ett alternativ som inte behöver vara dåligt.

-Sverige en intressant och viktig marknad för Danish Crown, säger Kjeld Johannesen.

Till slut måste jag ställa samma fråga som alla danska journalister; när får Danmark samma grispris som Tyskland?

-Danmark och Sverige har den allra senaste tiden haft en högre notering på slaktgrisar än Tyskland, men det var länge sedan, det ska medges. Men detta visar att priserna i de olika länderna går upp och ned. Vi ska göra vårt bästa för bra danskt grispris. /LG

mar, grisorganisationerna och alla i Danmark slagit ifrån sig med både händer och fötter. Dansk Svinerådgivning, tror jag det var, gick också ut med en varning för att ett samgående med Swedish Meats skulle vara mycket ohälsosamt för det danska grispriset.

Bakdörren via HK in i östersjökonceptet kan vara ett bra alternativ 2.

Det finns mer som pekar på steg 2, bl a Atrias sena bud på delar av Swedish Meats verksamhet. HKScan-affären kan bli ett problem för Atria om nästa steg 2 blir verklighet om några år. Då finns Atrias verksamhet som en liten isolerad ö uppe i Europas nordvästra hörn. Detta har man ofta pekat på i debatten och därmed har man samtidigt syftat på att det kommer ett steg 2.

Man kan också spekulera i vad som försigår i styrelserummen, när strategierna dras upp. Danish Crowns vd Kjeld Johansen sitter i HKs styrelse, med full insyn i HKs affärer. Det skulle vara väldigt märkligt, helt osannolikt, om inte HKs vd och Danish Crowns vd diskuterar strategier! Är det en tillfällighet att HKs bud är bäst och att Danish Crown inte kom med i slutstriden? Danish Crown hade inte råd att gå samman med Swedish Meats, har någon sagt.

Detta rimmar dåligt med ambitionerna att köpa slakteri- och förädlingsföretag i östra Europa. Den om Rödluvan är bättre.

Jag sätter en slant på att Swedish Meats är en del av ett stort slakteriföretag, som sträcker sig från England i väst och Ryssland och andra östländer i öst, sett på några års sikt.

Vi blir ändå alla danskar?

På alla regionmöten har man diskuterat det obetydliga inflytande som svenska uppfödare får i ScanHK. I steg 2 blir det ännu mindre. Sverige blir marginaliserat, värre än för Arla och minkuppfödarna. I debatten har man dock också sagt att det inte spelar någon roll med inflytande, det är pengarna, avräkningspriset, som räknas.

Magnus Lagergren säger i den frågan att HKScan inte alls blir något obetydligt bolag i en ev östersjöregion. Den dag HK och Danish Crown ev går samman, då räknas den industriella verksamheten in. Även om Danish Crown har stor slakt, så har HKScan vida större chark och stryckning och HK-Scan är därmed ett av de största livsmedelsföretagen i Norden och tvåa efter Danish Crown.

Beslutet om att Swedish Meats går samman med HK handlar alltså inte om 2007 eller 2009, utan hur slakterikartan ser ut om några år. Då är vi kanske alla danskar!? Danish Crown är redan på världsmarknaden och ligger långt före alla andra slaktkoncerner som opererar i norra Europa.

Lars-Gunnar Lannhard

Specialisten på foderhantering

Lagramiljövänligt och effektivt

Glasfibersilo för RENARE MILJÖ
En unik konstruktion UTAN BULTAR OCH SKARVAR på insidan. Lätt att rengöra.
GÅRDSNAMN SOM DEKAL ingår i priset!
Finns i 5 storlekar från 6-31m³
Kontakta våra återförsäljare för ett bra pris!

5 ÅRS GARANTI!

ROTAGE AGRIC
Badenatorp, 535 91 KVÄNUM, SWEDEN
Tel: +46 (0)512 924 50 • Fax: +46 (0)512 930 80 • info@rotageagri.se • www.rotageagri.se
Ingår i Sveaverken-gruppen

▲ Flex 90
Böjlig skruvtransportör för skonsammare transporter.

Inredningar Glasfiberarmerade skivor



Grisningsboxar vid Spångboda
Skapa trivsel i stallet!
Glasfiber är ett hållbart, lättvättat och ljust material.

JYDEN
STALLINVENTARIER

Inredning för nöt och gris www.jydenbur.dk
Kjell Hansson 0511-127 72 Gerhard Lindell 036-731 77

SLP Tunna skivor ger bra grispris 2007!

SLP PÄRSONS-koncernen skapar tillsammans med Swedish Meats ekonomiska resurser för fortsatt god lönsamhet. Tunna Skivor är ett bra exempel på innovationer som skapat god lönsamhet hos oss och hög betalningsförmåga.

Vi jobbar, som du ser, hårt för ett bra grispris 2007! Du har väl sett att vi har både Sveriges högsta smågrispris och slaktgrisetnotering! Du har väl tagit del av våra avtalsvillkor?

Vi vill samarbeta med dig som är leverantör, för att hela produktionskedjan ska fortsätta vara rationell och lönsam och betalar därför alltid bästa möjliga avräkningspris.

Ta kontakt med oss för ytterligare information om SLP! Du är välkommen att ringa Kenneth Persson på tel 070-335 03 35, Erling Johansson på tel 070-661 07 79, eller tel 042-17 54 00. www.slakteriprodukter.se

GOTT NYTT ÅR!



Störst i Sverige
på skivad
smörgåsmat!